

# Lebenslauf

---



## Persönliche Daten

Name: Dennis Carl

Geburtsdatum: 08.12.1978

Geburtsort: Weimar

Anschrift: Straße des Friedens 7, 98693 Ilmenau

Telefon: 0160 – 35 10 007

E-Mail: dennis.carl@dc-salesconsulting.com

Webseite: [www.dc-salesconsulting.com](http://www.dc-salesconsulting.com)

Familienstand: verheiratet

Nationalität: deutsch

## Profil

Erfahrener Unternehmer und Vertriebsprofi mit über 17 Jahren Branchenerfahrung. Experte in strategischer Geschäftsentwicklung, operativem Vertriebsmanagement und Coaching. Inhaber von DC SalesConsulting mit Fokus auf konzeptionelle Beratung und operative Umsetzung durch eigene Agenturstrukturen.

## Berufserfahrung

### Sales Consultant – DC SalesConsulting

Zeitraum: 09/2024 bis heute

- Vertriebliche Leitung und Steuerung von Glasfaserprojekten

- Erstellung von Vertriebskonzepten für die Vermarktung von Wohnungswirtschaften und Mehrfamilienhäusern
- Implementierung von Produkten zur ARPU-Steigerung

### **Fachgebietsleiter Endkundenvertrieb & Kundenservice – Thüringer Netkom**

Zeitraum: 12/2022 – 08/2024

- Führung des Vertriebsteams
- Verantwortung für Fachhandel, Großfläche, D2D, Tele Sales, Online Sales
- Planung und Überwachung von Umsatzzielen
- Weiterentwicklung von Business Opportunities

### **Gesellschafter / Geschäftsführer – Medienstreet GmbH**

Zeitraum: 04/2008 – 11/2022

- Leitung von 6 freenet Shops in Mitteldeutschland
- D2D-Agenturvertrieb für Glasfaser- und Kabelprojekte
- Strategieentwicklung, KPI/OKR Steuerung
- Verhandlungen basierend auf Forecasts & Revenues

### **Gesellschafter / Geschäftsführer – Delatalk UG**

Zeitraum: 10/2016 – 12/2021

- Führung von 13 Handelsvertretungen
- Rekrutierung neuer Partner
- Absatzverantwortung an Key-Standorten

### **Dozent (freiberuflich) – IHK Erfurt**

Zeitraum: seit 09/2008

- Unternehmensführung, Organisation, Marketing, Vertrieb
- Lehrgänge für Betriebswirte, Wirtschaftsfachwirte, Meister
- Gründerseminare & Prüfungsausschussmitglied (2015–2019)

### **Storemanager – Café Nero, Nottingham (UK)**

Zeitraum: 11/2005 – 06/2007

- Personalplanung & Umsatzverantwortung
- CI-Umsetzung & Kennzahlensteuerung

## **Akademische Ausbildung**

### **Diplom Pädagoge – Universität Würzburg**

06/1999 – 08/2005

Schwerpunkte: Allgemeine Pädagogik, Erwachsenenbildung, Soziologie, Lernpsychologie, Politik

### **Kenntnisse & Fähigkeiten**

- Vertriebsstrategie & Führung
- CRM-Systeme (TecArt)
- orgaMax BusinessSoftware
- Controlling & Buchhaltung
- Personalführung & Coaching
- Microsoft Office

### **Sprachen**

Deutsch (Muttersprache)

Englisch (verhandlungssicher)

Russisch (Grundkenntnisse)

### **Hobbys**

Golf, Tischtennis, Kochen & Grillen